2016赞助总结——胡哲铭

之前从来没有尝试过拉赞助，诚惶诚恐的接受了这个任务，现在反思一下也的确有多地方没有做好。

首先我按照所需装备物资的厂家在其官网上找到了联系方式，尝试逐一打电话过去问。有较大的公司由于之前有过接待学生组织社团赞助的事宜，明确表示不提供全额赞助，只有半买半赞助的形式；有的拒绝的很干脆；有的公司由电话客服到负责人兜兜转转打了好几个电话。最不想见到的是电话打不通，邮件也不回的情况。但也遇到了加QQ好友耐心和我商谈的负责人。

很惭愧只联系到了少数赞助商，而且并没有说服他们全额赞助我们。可能是因为我联系的厂家数量还不够多，可能是我交流的方式还欠妥，可能是我还不够坚持。不管怎样，这次拉赞助我确实学会了一些东西，在跨出第一步之后剩下的就简单多了。希望能为野协做更多事。